Gestiona la complejidad de los productos sin sobrecargar tu ERP

Cómo Perfion y SAP Business One te ayudan a gestionar los datos de productos con confianza a medida que tu negocio crece

Perfion

boyum it

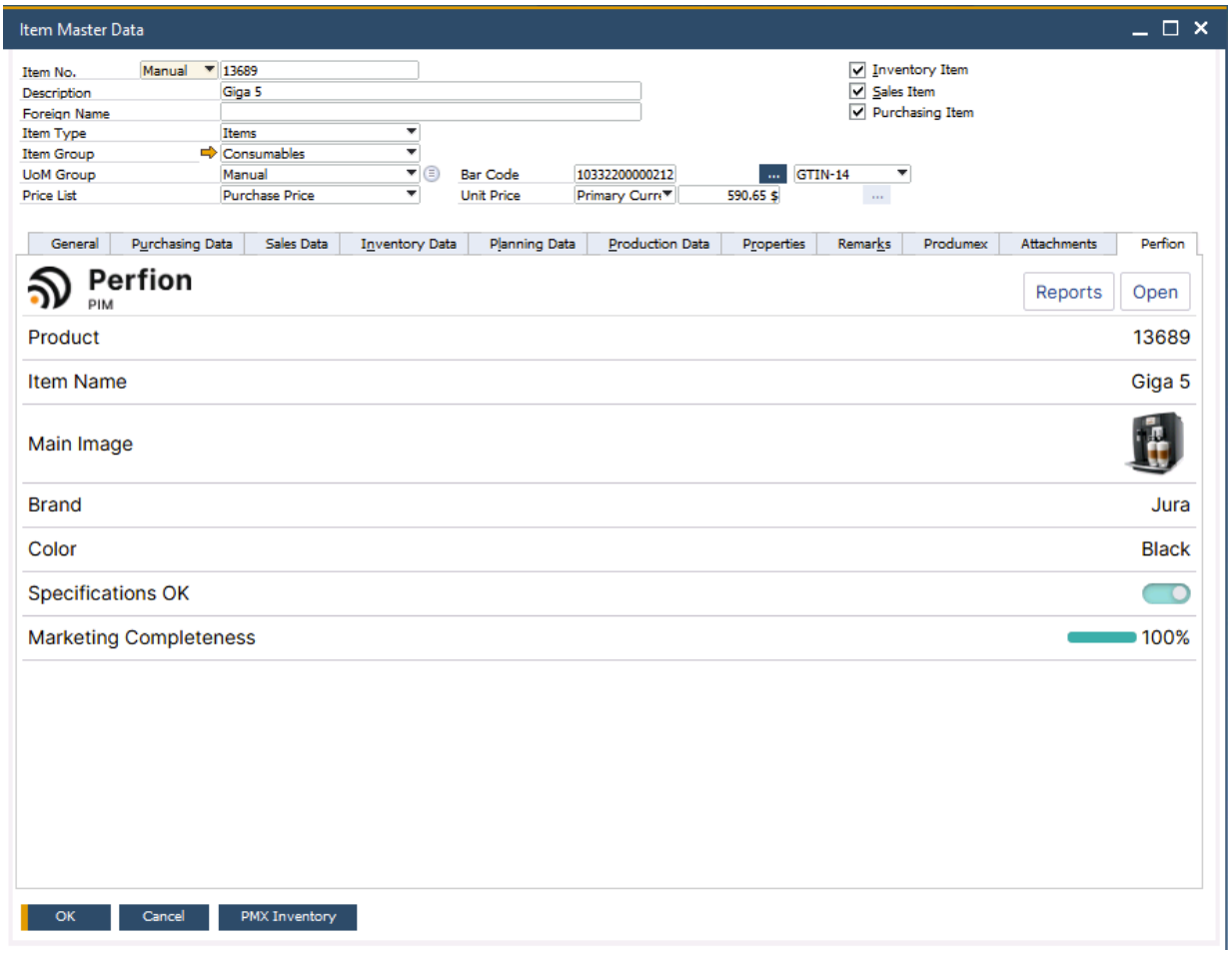
Cuando los datos de los productos aumentan, un sistema ERP por sí solo no es suficiente

Muchas empresas que utilizan SAP Business One comienzan gestionando la información de los productos directamente en el ERP. Esto funciona bien en las primeras etapas, cuando la gama de productos es limitada y los requisitos de datos son relativamente sencillos.

Sin embargo, a medida que el negocio crece, la información de los productos se vuelve más compleja y se utiliza cada vez más en toda la organización. Las especificaciones evolucionan, las variantes se multiplican, se añaden imágenes y documentos, y el contenido debe adaptarse a diferentes mercados y canales de venta.

En ese momento, gestionar todo dentro del ERP empieza a generar fricciones. La información se vuelve más difícil de mantener, los equipos comienzan a trabajar en sistemas paralelos y resulta complicado lograr la coherencia entre los distintos canales.

Aquí es donde Perfion marca una diferencia significativa.



Una forma más estructurada de gestionar la información de los productos

Perfion ofrece un entorno específico en el que los datos de los productos pueden estructurarse, enriquecerse y validarse antes de utilizarlos en cualquier otro lugar.
Al mismo tiempo, SAP Business One sigue gestionando la parte operativa del negocio, incluyendo los pedidos, el inventario y los procesos financieros.

Esta clara separación permite que cada sistema se centre en lo que está diseñado para hacer. La información de los productos se gestiona de forma que refleje cómo se crea y se utiliza realmente en todos los equipos, mientras que el ERP se mantiene estable y centrado en las transacciones.
El resultado no es solo una mejora en la calidad de los datos, sino una forma más eficiente de trabajar en toda la organización.

Cómo se traduce esto en la práctica

Cuando la información de los productos se gestiona en Perfion, las empresas obtienen un mayor nivel de control sobre sus datos. La información se centraliza en un único lugar, donde se puede validar y mantener coherente antes de compartirla entre sistemas y canales.

Los equipos que trabajan con datos de productos ya no tienen que recurrir a soluciones provisionales ni realizar trabajos duplicados. Los departamentos de marketing, gestión de productos, ingeniería y ventas pueden contribuir al mismo conjunto de datos sin interferir en los procesos del ERP.

Asimismo, se optimiza significativamente el mantenimiento de la información de producto. Al centralizar los datos en una única fuente, estos pueden sincronizarse y distribuirse automáticamente a los sistemas ERP, las plataformas de e-commerce, los sitios web y otros canales, reduciendo el esfuerzo operativo y mejorando la consistencia de la información.

Esto también repercute directamente en la rapidez con la que se pueden lanzar nuevos productos. En lugar de esperar a que todo se cree en el ERP, los productos se pueden preparar y completar con antelación, lo que facilita su lanzamiento al mercado en el momento adecuado.

Las ventajas de una integración PIM al 100 % en SAP Business One

Trabajar con Perfion directamente en SAP Business One permite mantener tu sistema ERP sencillo y optimizado. En tu sistema ERP solo se almacenan los datos transaccionales; el resto de datos se guardan en Perfion. De este modo, se incrementa la estandarización de la solución ERP y se minimizan las personalizaciones necesarias, permitiéndote trabajar simultáneamente con la información procedente de ambos sistemas.

La ventaja de necesitar menos adaptaciones en SAP Business One

Limitar el número de adaptaciones en el sistema ERP reduce los costes operativos del sistema, y almacenar únicamente datos transaccionales en el sistema ERP mejora tu rendimiento. Además, actualizar a nuevas versiones resulta más rápido y sencillo cuando hay menos adaptaciones que tener en cuenta.

La ventaja de crear publicaciones directamente en Perfion

Gracias a la integración de Perfion con SAP Business One, la creación de folletos, fichas técnicas y otros materiales comerciales se realiza de forma dinámica. En el momento de generar cada publicación, Perfion obtiene automáticamente los datos más recientes del sistema ERP, garantizando que toda la información utilizada sea precisa, coherente y esté completamente actualizada.

También puedes generar rápidamente catálogos, listas de precios y fichas técnicas con contenidos y precios adaptados a clientes específicos. Perfion obtiene directamente de SAP Business One la información de precios, productos, clientes e inventario, lo que minimiza el riesgo de errores.

«Esta integración no solo ha simplificado las tareas internas de gestión y enriquecimiento de productos, sino que también nos ha permitido poner esta información a disposición de miles de clientes cada mes a través del conector de comercio electrónico de Perfion».

Adam Swann, Arquitecto de Datos en JAK Marketing

Adaptarse al funcionamiento de tu empresa

La integración entre Perfion y SAP Business One se adapta a distintos modelos de trabajo, en función de cómo su organización gestione los datos de producto.

Algunas empresas prefieren mantener SAP Business One como punto de partida. En este caso, los registros de productos se crean en el ERP y luego se amplían en Perfion con contenido más detallado, como descripciones, especificaciones y recursos digitales.

Este enfoque permite a las organizaciones mantener sus procesos actuales basados en el ERP, al tiempo que ganan mayor flexibilidad en la gestión y el uso de la información de productos.

Otras empresas trabajan de tal manera que la información de los productos se desarrolla mucho antes de que esté lista para convertirse en un artículo del ERP. En estos casos, Perfion puede servir de punto de partida gracias a nuestro componente Release2ERO.

Los datos de los productos se crean y se enriquecen allí, y solo cuando cumplen los requisitos predefinidos se transfieren a SAP Business One. Esto garantiza que el ERP solo contenga registros de productos completos y listos para la producción.

Ambos enfoques conducen al mismo resultado: un mejor control sobre los datos de los productos y un flujo de información más estructurado en toda la empresa.

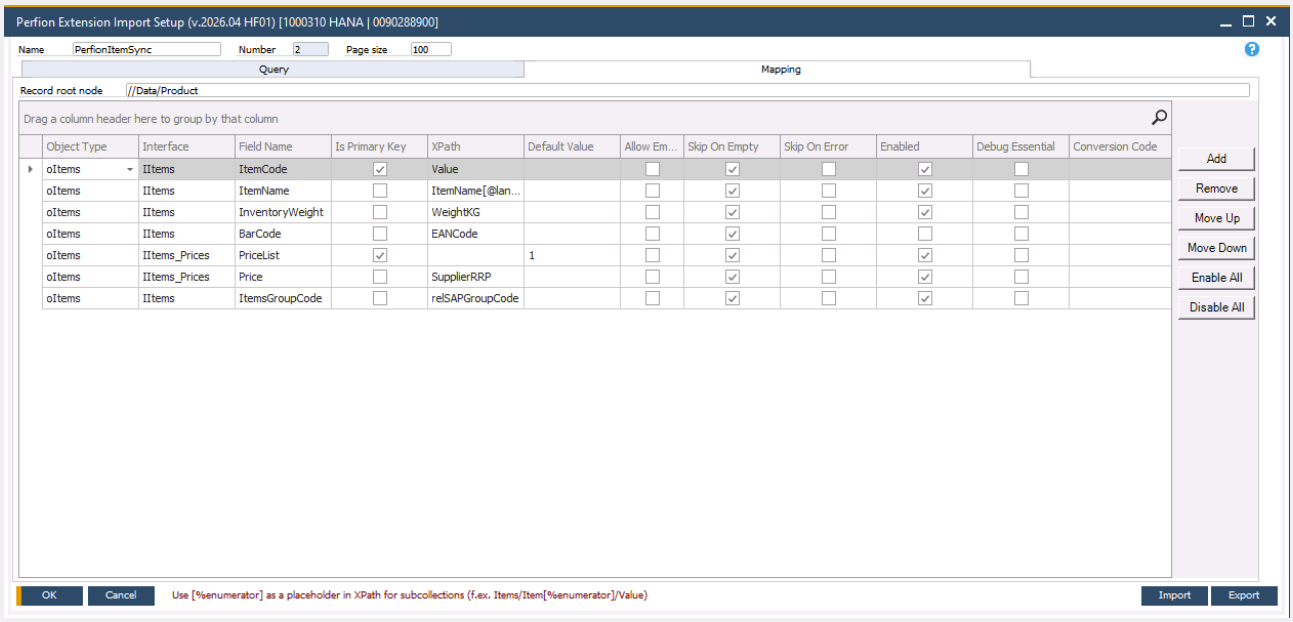
Ampliar tu surtido sin complicarlo

Un reto habitual para muchas empresas es cómo ofrecer una gama de productos más amplia sin sobrecargar el ERP con artículos que rara vez se utilizan. Esto es especialmente relevante en el caso de piezas de repuesto, productos configurables o surtidos ampliados que se utilizan principalmente en el comercio electrónico.

Con Perfion, estos productos se pueden gestionar y publicar en todos los canales de venta sin necesidad de crearlos en SAP Business One desde el principio. Los clientes pueden seguir accediendo a ellos y comprándolos, mientras que el ERP se centra en los productos que forman parte activa de las operaciones diarias.

Solo cuando un producto se vende realmente es necesario crearlo en el ERP. En ese momento, se transfiere la información ya gestionada en Perfion y el artículo puede gestionarse operativamente como cualquier otro producto.

Esto crea una configuración más equilibrada, en la que la empresa puede ofrecer un surtido amplio y atractivo sin comprometer la estructura y el rendimiento del sistema ERP.



Integrar la información de los productos con las operaciones empresariales

El valor de integrar Perfion con SAP Business One va más allá de la mejora de la calidad de los datos. Crea un entorno conectado en el que la información de los productos y los procesos empresariales se complementan de forma más eficaz.

Los datos de los productos se vuelven más fáciles de gestionar, más fáciles de distribuir y más fiables en todos los canales en los que se utilizan. Al mismo tiempo, el ERP se mantiene limpio, centrado y más fácil de mantener.

Para las empresas que están ampliando su gama de productos, expandiéndose a nuevos mercados o aumentando su presencia digital, esta combinación proporciona una base sólida para crecer sin perder el control de la información de los productos.

«Disponer de una solución que funcione a la perfección desde el primer momento, junto con un servicio de asistencia fiable, tiene un valor incalculable para nosotros».

Adam Swann, Arquitecto de Datos en JAK Marketing

Bring Your Products to Life

Somos Boyum IT Solutions, una empresa global de software que ayuda a pequeños y medianos fabricantes a dar vida a sus productos. Apoyamos cada etapa del recorrido del producto, desde la primera idea hasta la experiencia final del cliente. Nos enfocamos en toda la cadena de valor del producto, yendo más allá de la cadena de suministro para ayudar a las empresas a crear valor, impulsar la innovación y ofrecer productos con claridad, eficiencia y confianza. Nuestras soluciones conectan personas, datos y procesos a lo largo del diseño, la planificación, la producción, la calidad, la entrega y la salida al mercado.

Actuamos como un partner de confianza en lugar de un proveedor de software tradicional. Con una experiencia profunda en la industria, una cultura orientada a la familia y una innovación confiable, guiamos a partners y clientes a través de los desafíos reales del sector. Desempeñamos un papel estratégico tanto en los ecosistemas de SAP Business One como de Microsoft Dynamics 365 Business Central, cocreando valor e impulsando el crecimiento compartido con nuestros partners y clientes.

Durante más de 28 años hemos sido 100 % impulsados por partners. Hoy apoyamos a más de 15.000 clientes junto con más de 1.100 partners en más de 130 países.

Nuestro propósito, Dar vida a tus productos, refleja quiénes somos y lo que ofrecemos cada día. A través de una innovación centrada en las personas y tecnología que funciona para todos, ayudamos a las empresas a crear productos que marcan una diferencia significativa en el mundo.

boyum it

Boyum IT Solutions A/S

sales@boyum-it.com

boyum-solutions.com

linkedin.com/company/boyumit

youtube.com/user/boyumit

instagram.com/boyumit

Boyum IT Solutions
Sintrupvej 71b, 1th
DK - 8220 Braband