

Produktkomplexität meistern – ohne Ihr ERP zu überladen

Wie Perfion und SAP Business One Ihnen helfen, Produktdaten mit wachsendem Geschäft sicher und souverän zu verwalten.



Wenn Produktdaten wachsen, reicht das ERP allein nicht mehr

Viele Unternehmen, die SAP Business One einsetzen, beginnen damit, Produktinformationen direkt im ERP zu verwalten. In den ersten Phasen funktioniert das gut, wenn die Produktpalette überschaubar und die Datenanforderungen relativ einfach sind. Wächst das Geschäft jedoch, werden Produktinformationen komplexer und unternehmensweit relevanter. Spezifikationen entwickeln sich weiter, Varianten vermehren sich, Bilder und Dokumente kommen hinzu, und Inhalte müssen für unterschiedliche Märkte und Vertriebskanäle angepasst werden.

Spätestens dann entstehen Reibungsverluste, wenn alles im ERP gepflegt wird. Informationen lassen sich schwieriger pflegen, Teams beginnen in Parallelsystemen zu arbeiten, und Konsistenz über alle Kanäle hinweg wird schwer erreichbar. Genau hier macht Perfion den entscheidenden Unterschied.

The screenshot shows the SAP Item Master Data window for item 13689, 'Giga 5'. The window is divided into several sections. At the top, there are input fields for Item No. (13689), Description (Giga 5), Foreign Name, Item Type (Items), Item Group (Consumables), UoM Group (Manual), Price List (Purchase Price), Bar Code (10332200000212), and Unit Price (590.65 \$). There are also checkboxes for 'Inventory Item', 'Sales Item', and 'Purchasing Item'. Below the input fields, there are tabs for 'General', 'Purchasing Data', 'Sales Data', 'Inventory Data', 'Planning Data', 'Production Data', 'Properties', 'Remarks', 'Produmex', 'Attachments', and 'Perfion'. The 'Perfion' tab is active, showing the Perfion PIM logo and a 'Reports' button. Below the logo, there are several rows of data: 'Product' (13689), 'Item Name' (Giga 5), 'Main Image' (with a small image of a coffee machine), 'Brand' (Jura), 'Color' (Black), 'Specifications OK' (with a toggle switch), and 'Marketing Completeness' (100%). At the bottom of the window, there are buttons for 'OK', 'Cancel', and 'PMX Inventory'.

Eine strukturiertere Art, Produktinformationen zu verwalten

Perfion schafft eine dedizierte Umgebung, in der Produktdaten strukturiert, angereichert und validiert werden – bevor sie irgendwo anders zum Einsatz kommen. Gleichzeitig verantwortet SAP Business One weiterhin die operative Seite des Geschäfts: Aufträge, Bestände und Finanzprozesse.

Diese klare Trennung erlaubt es jedem System, sich auf seine Stärken zu konzentrieren. Produktinformationen werden so verwaltet, wie sie tatsächlich entstehen und teamübergreifend genutzt werden, während das ERP stabil und auf Transaktionen fokussiert bleibt.

Das Ergebnis sind nicht nur bessere Daten, sondern auch eine effizientere Arbeitsweise im gesamten Unternehmen.

So sieht das in der Praxis aus

Wenn Produktinformationen in Perfion verwaltet werden, gewinnen Unternehmen ein deutlich höheres Maß an Kontrolle über ihre Daten. Informationen werden an einem zentralen Ort gepflegt, dort validiert und konsistent gehalten, bevor sie über Systeme und Kanäle hinweg geteilt werden.

Teams, die mit Produktdaten arbeiten, brauchen keine Workarounds oder Doppelarbeit mehr. Marketing, Produktmanagement, Entwicklung und Vertrieb können gemeinsam an demselben Datenbestand arbeiten – ohne ERP-Prozesse zu stören.

Gleichzeitig sinkt der Aufwand, Produktinformationen aktuell zu halten, deutlich. Daten werden nur einmal gepflegt und anschließend automatisch an ERP, E-Commerce-Lösungen, Websites und weitere Kanäle verteilt.

Das wirkt sich auch direkt darauf aus, wie schnell neue Produkte eingeführt werden können. Statt darauf zu warten, dass alles im ERP angelegt wird, lassen sich Produkte vorbereiten und vollständig pflegen – Markteinführungen werden zur richtigen Zeit möglich.

Der Vorteil einer 100 % PIM-Integration in SAP Business One

Wenn Sie mit Perfion direkt in SAP Business One arbeiten, bleibt Ihr ERP-System schlank und übersichtlich. Im ERP werden ausschließlich transaktionale Daten gespeichert – alle weiteren Daten liegen in Perfion. Das sorgt für einen höheren Standardisierungsgrad und weniger Anpassungen in Ihrer ERP-Lösung, während Sie gleichzeitig mit Daten aus beiden Systemen arbeiten können.

Der Vorteil weniger Anpassungen in SAP Business One

Weniger Anpassungen in Ihrem ERP-System senken die Betriebskosten, und die ausschließliche Speicherung transaktionaler Daten im ERP verbessert dessen Performance. Auch Upgrades auf neue Versionen lassen sich schneller und einfacher umsetzen, wenn weniger Anpassungen zu berücksichtigen sind.

Der Vorteil, Publikationen direkt in Perfion zu erstellen

Wenn Sie Broschüren, Datenblätter und andere Publikationen dynamisch mit Perfion erstellen – integriert in SAP Business One ruft Perfion die ERP-Daten exakt im Moment der Verwendung ab. So sind alle Inhalte in Ihrer neuen Publikation aktuell und korrekt.

Sie generieren ebenso schnell Kataloge, Preislisten und Datenblätter mit Inhalten und Preisen, die auf bestimmte Kunden zugeschnitten sind. Perfion holt Preise, Produkte, Kunden- und Bestandsinformationen direkt aus SAP Business One und minimiert so das Fehlerrisiko.

**„Diese Integration hat nicht nur die interne
Produktpflege und Anreicherung deutlich
vereinfacht – sie macht diese Informationen über
den E-Commerce-Connector von Perfion auch
monatlich tausenden Kunden bequem
verfügbar.“**

Adam Swann, Datenarchitekt bei JAK Marketing





Angepasst an die Arbeitsweise Ihres Unternehmens

Die Integration zwischen Perfion und SAP Business One unterstützt unterschiedliche Vorgehensweisen, je nachdem, wie Produktdaten in Ihrem Unternehmen verwaltet werden.

SAP Business One als Startpunkt

Manche Unternehmen bevorzugen es, SAP Business One als Ausgangspunkt zu nutzen. In diesem Fall werden Produktstammsätze im ERP angelegt und in Perfion um umfangreichere Inhalte wie Beschreibungen, Spezifikationen und digitale Assets erweitert. Dieser Ansatz erlaubt es, bestehende ERP-getriebene Prozesse beizubehalten und gleichzeitig flexibler mit Produktinformationen umzugehen.

Perfion als Startpunkt

Andere Unternehmen entwickeln Produktinformationen lange, bevor sie ERP-reif sind. In diesen Fällen kann Perfion mit unserer Release2ERP-Komponente als Ausgangspunkt fungieren.

Produktdaten werden dort erstellt und angereichert; erst wenn sie definierte Anforderungen erfüllen, werden sie in SAP Business One übergeben. So enthält das ERP ausschließlich vollständige, produktionsreife Produktstammsätze.

Beide Ansätze führen zum gleichen Ergebnis: bessere Kontrolle über Produktdaten und ein strukturierterer Informationsfluss im Unternehmen.

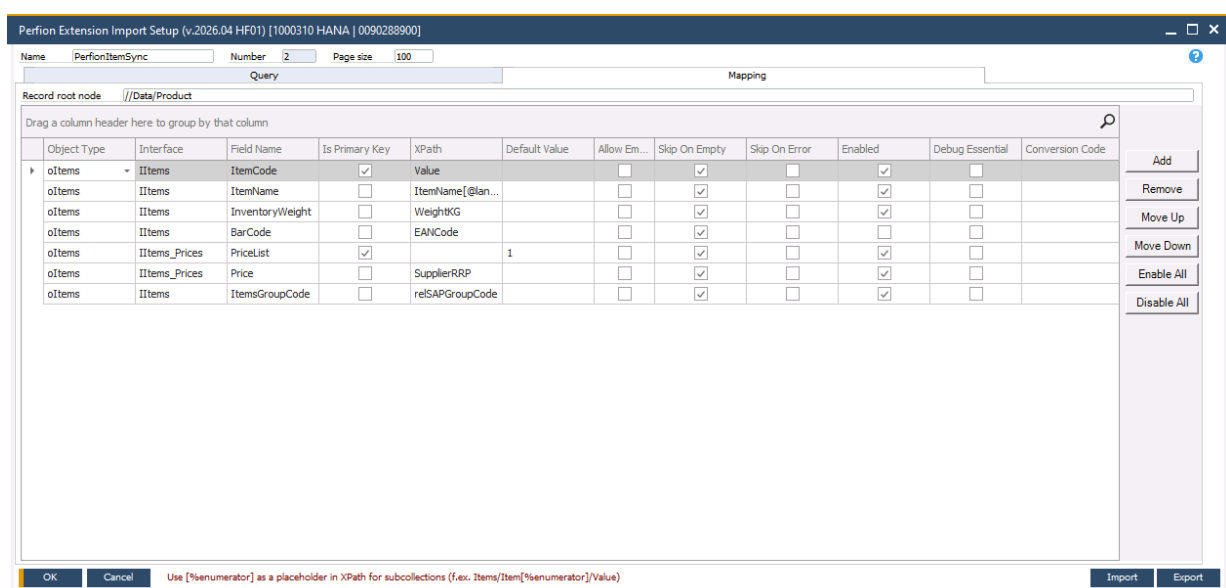
Sortiment erweitern, ohne Komplexität zu erhöhen

Eine häufige Herausforderung ist die Frage, wie man ein breiteres Produktsortiment anbieten kann, ohne das ERP mit selten genutzten Artikeln zu überladen. Besonders relevant ist das für Ersatzteile, konfigurierbare Produkte oder erweiterte Sortimente, die vor allem im E-Commerce genutzt werden.

Mit Perfion können diese Produkte verwaltet und über Vertriebskanäle veröffentlicht werden, ohne sie von Beginn an in SAP Business One anlegen zu müssen. Kunden können sie weiterhin einsehen und bestellen, während das ERP auf die Produkte fokussiert bleibt, die im Tagesgeschäft aktiv genutzt werden.

Erst wenn ein Produkt tatsächlich verkauft wird, wird es im ERP angelegt. Die bereits in Perfion gepflegten Informationen werden übertragen, und der Artikel kann operativ wie jedes andere Produkt behandelt werden.

So entsteht ein ausgewogenes Setup, in dem Sie ein breites, attraktives Sortiment anbieten – ohne die Struktur und Performance Ihres ERP-Systems zu gefährden.



Produktinformationen mit Geschäftsabläufen verbinden



Der Wert einer Integration von Perfion mit SAP Business One geht über bessere Datenqualität hinaus. Es entsteht eine vernetzte Umgebung, in der Produktinformationen und Geschäftsprozesse einander wirksamer unterstützen.

Produktdaten lassen sich leichter verwalten, leichter verteilen und sind über jeden genutzten Kanal verlässlich verfügbar. Gleichzeitig bleibt das ERP schlank, fokussiert und einfacher zu pflegen.

Für Unternehmen, die ihr Sortiment ausbauen, in neue Märkte expandieren oder ihre digitale Präsenz erweitern, ist diese Kombination ein starkes Fundament, um zu skalieren, ohne die Kontrolle über die Produktinformationen zu verlieren.

„Eine Lösung zu haben, die out of the box nahtlos funktioniert, gekoppelt mit verlässlichem Support, ist für uns von unschätzbarem Wert.“

Adam Swann, Datenarchitekt
bei JAK Marketing

Bring Your Products To Life

Wir sind Boyum IT Solutions, ein globales Softwareunternehmen, das kleinen und mittleren Herstellern dabei hilft, ihre Produkte zum Leben zu erwecken! Wir unterstützen jede Phase der Produktentstehung, von der ersten Idee bis zum endgültigen Kundenerlebnis. Unser Fokus liegt auf der gesamten Produktwertschöpfungskette, die über die Lieferkette hinausgeht, um Unternehmen dabei zu helfen, Werte zu schaffen, Innovationen anzustoßen und Produkte mit Klarheit, Effizienz und Vertrauen zu liefern. Unsere Lösungen verbinden Menschen, Daten und Prozesse in den Bereichen Design, Planung, Produktion, Qualität, Lieferung und Markteinführung.

Wir agieren eher als vertrauenswürdiger Partner denn als traditioneller Softwareanbieter. Mit fundiertem Fachwissen, einer familienorientierten Kultur und zuverlässigen Innovationen begleiten wir Partner und Kunden durch echte Herausforderungen der Branche. Wir spielen eine strategische Rolle sowohl im SAP Business One- als auch im Microsoft Dynamics Business Central-Ökosystem, schaffen gemeinsam mit unseren Partnern und Kunden Mehrwert und treiben gemeinsames Wachstum voran.

Seit mehr als 28 Jahren sind wir zu 100 % partnerorientiert. Heute unterstützen wir über 15.000 Kunden zusammen mit mehr als 1.100 Partnern in mehr als 130 Ländern. Unser Ziel, „Bring Your Products to Life“, spiegelt wider, wer wir sind und was wir jeden Tag leisten. Durch menschenzentrierte Innovationen und Technologien, die für Menschen funktionieren, helfen wir Unternehmen dabei, Produkte zu entwickeln, die einen bedeutenden Unterschied in der Welt machen.





Boyum IT Solutions A/S

✉ sales@boyum-it.com

🌐 boyum-solutions.com

🌐 linkedin.com/company/boyumit

📺 youtube.com/user/boyumit

📷 instagram.com/boyumit

📍 Boyum IT Solutions
Sintrupvej 71b, 1th
DK - 8220 Braband