



Produktdaten skalieren – ohne zusätzliche Komplexität in Business Central

Wie Perfion und Microsoft Dynamics 365 Business Central zusammenarbeiten, um Produktinformationen strukturiert und kontrolliert zu verwalten.

Wenn Produktinformationen über das ERP hinauswachsen

Unternehmen, die Microsoft Dynamics 365 Business Central einsetzen, nutzen es zur Steuerung zentraler Geschäftsprozesse wie Finanzwesen, Bestandsführung, Einkauf und Vertrieb.

Gleichzeitig müssen produktgetriebene Unternehmen zunehmend ein deutlich breiteres und komplexeres Spektrum an Produktinformationen verwalten. Dazu gehören Spezifikationen, Varianten, Bilder, technische Dokumentationen, Übersetzungen und kanalspezifische Inhalte für E-Commerce, Websites und Marktplätze. Wachsen diese Informationen weiter, wird ihre direkte Verwaltung im ERP schwer aufrechtzuerhalten. Produktdaten entstehen in unterschiedlichen Teams und verändern sich kontinuierlich, was häufig zu Inkonsistenzen, Doppelarbeit und zeitaufwendigen Aktualisierungen führt.

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Release2BC Integration Card | Work Date: 1/25/2024

10-PRODUCT

Process Reports

General

Code: 10-PRODUCT Description: Perfion Products Record Root Node: //Data/Product

Connection Code: API Last Run Date: 11/27/2025 2:44 PM

Release2BC Integration Lines | Manage

Section Step #	Table No. #	Table Caption	Field Obso...	Field No. #	Field Caption	Import	XPath	Validate Data	Accept Max. Length	Allow Empty Value In field	BLOB	Default Value	Conversion Code
→ 0	27	Item	<input type="checkbox"/>	1	No.	Always	Value	Always	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
0	27	Item	<input type="checkbox"/>	3	Description	Always	ItemName[@language="EN"]		<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
0	27	Item	<input type="checkbox"/>	18	Unit Price	Always	SupplierRRP		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
0	27	Item	<input type="checkbox"/>	41	Gross Weight	Always	WeightKG		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
0	27	Item	<input type="checkbox"/>	1217	GTIN	Always	EANCode		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
0	27	Item	<input type="checkbox"/>	5702	Item Category Code	Always	lookupERPcategory		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		

Eine skalierbarere Art, Produktdaten zu verwalten

Perfion PIM bietet einen strukturierten Weg, Produktinformationen ergänzend zu Business Central zu verwalten. Perfion wird zum Ort, an dem Produktdaten organisiert, angereichert und validiert werden, während Business Central weiterhin die operativen Prozesse und Transaktionen verantwortet. Diese Trennung spiegelt wider, wie Produktdaten tatsächlich entstehen und im Unternehmen genutzt werden. Teams können effizienter arbeiten, das ERP bleibt fokussiert, stabil und einfacher zu pflegen.

Wenn Produktinformationen in Perfion verwaltet werden, gewinnen Unternehmen mehr Kontrolle über ihre Daten ebenso wie über ihre Prozesse. Produktdaten werden an einem zentralen Ort gepflegt, wo sie validiert und konsistent gehalten werden können, bevor sie in ERP, digitalen Kanälen und Marketingaktivitäten zum Einsatz kommen. Teams arbeiten an Produktinformationen, ohne die ERP-Operationen zu beeinträchtigen. Das reduziert manuellen Aufwand und steigert die Datenqualität insgesamt.

Gleichzeitig verbessert sich die Produktreife: Informationen lassen sich vollständig pflegen, bevor sie im ERP benötigt werden. Neue Produkte können so ohne Verzögerungen oder Nacharbeit eingeführt werden. Das Ergebnis ist ein verlässlicherer Produktdatenfluss im Unternehmen und eine effizientere Zusammenarbeit über alle Teams hinweg.

**„Perfion ist Out-of-the-Box,
aber sehr konfigurierbar – in der
Dynamics-Welt ein durchaus
einzigartiges Produkt.“**

Marcel De Groot, Business Unit Manager at
Exalto B.V

Der Vorteil einer 100 % PIM-Integration in Dynamics 365 Business Central

Wenn Sie mit Perfion direkt in Dynamics 365 arbeiten, bleibt Ihr ERP-System schlank und übersichtlich. Im ERP werden ausschließlich transaktionale Daten gespeichert – alle weiteren Daten liegen in Perfion. Das sorgt für einen höheren Standardisierungsgrad und weniger Anpassungen in Ihrer ERP-Lösung, während Sie gleichzeitig mit Daten aus beiden Systemen arbeiten können.

Der Vorteil weniger Anpassungen in Dynamics 365 Business Central

Weniger Anpassungen in Ihrem ERP-System senken die Betriebskosten, und die ausschließliche Speicherung transaktionaler Daten im ERP verbessert dessen Performance. Auch Upgrades auf neue Versionen lassen sich schneller und einfacher umsetzen, wenn weniger Anpassungen zu berücksichtigen sind.

Der Vorteil, Publikationen direkt in Perfion zu erstellen

Wenn Sie Broschüren, Datenblätter und andere Publikationen dynamisch mit Perfion erstellen – integriert in Dynamics 365 Business Central, ruft Perfion die ERP-Daten genau in dem Moment ab, in dem sie benötigt werden. So sind alle Inhalte in Ihrer neuen Publikation aktuell und korrekt.

Sie generieren ebenso schnell Kataloge, Preislisten und Datenblätter mit Inhalten und Preisen, die auf bestimmte Kunden zugeschnitten sind. Perfion holt Preise, Produkte, Kunden- und Bestandsinformationen direkt aus Dynamics 365 und minimiert so das Fehlerrisiko.

Für unterschiedliche Arbeitsweisen ausgelegt



Die Integration von Perfiion und Business Central unterstützt die Art, wie Unternehmen Produktdaten bereits heute managen.

Perfiion als Startpunkt

Wenn das ERP der natürliche Ausgangspunkt ist, können Artikel in Business Central angelegt und in Perfiion mit zusätzlichen Attributen, Beschreibungen, Bildern und Marketinginhalten angereichert werden. So lässt sich Ihr ERP-Setup erweitern, ohne bestehende Prozesse zu ändern.

Perfiion als Startpunkt

Werden Produktdaten entwickelt, bevor sie ERP-reif sind, kann Perfiion als Startpunkt fungieren. Produktinformationen entstehen und werden hier verfeinert; erst wenn sie vollständig sind, gelangen sie in Business Central. So enthält Ihr ERP ausschließlich einsatzbereite Produktstammsätze.

Beide Ansätze sorgen für eine kontrollierte und strukturierte Verwaltung der Produktdaten über die Systeme hinweg. Indem das Produktinformationsmanagement aus dem ERP herausgelöst wird, vermeiden Unternehmen, Business Central mit unvollständigen oder selten verwendeten Produktstammsätzen zu füllen. Das ERP-Umfeld bleibt sauberer, die Komplexität sinkt, und das System lässt sich auf Dauer leichter pflegen und skalieren. Operative Prozesse bleiben stabil, während Produktdaten in einem dafür konzipierten System frei wachsen können.



Ein breiteres Sortiment abbilden – ohne das ERP zu überladen

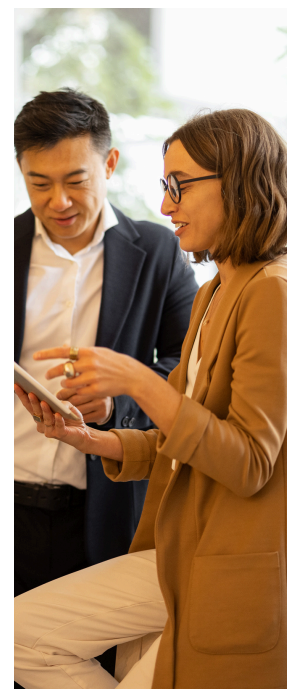
Viele Unternehmen müssen mehr Produkte anbieten, als sie aktiv im ERP führen. Dazu zählen erweiterte Sortimente, Ersatzteile oder selten bestellte Produkte. Mit Perfion lassen sich diese Produkte verwalten und über Vertriebskanäle veröffentlichen, ohne sie vorab in Business Central anlegen zu müssen.

Kunden können auf sie zugreifen und sie kaufen, während das ERP auf operativ relevante Artikel fokussiert bleibt. Erst wenn ein Produkt tatsächlich verkauft wird, wird es im ERP angelegt – auf Basis der bereits in Perfion vorbereiteten Informationen. So erweitern Unternehmen ihr Produktangebot, halten das ERP jedoch strukturiert und beherrschbar.

Produktdaten mit den Geschäftsabläufen verbinden

Perfion und Business Central schaffen gemeinsam eine vernetzte Umgebung, in der Produktinformationen und operative Prozesse einander über den gesamten Produktlebenszyklus hinweg unterstützen. Produktdaten lassen sich leichter verwalten, leichter verteilen und sind über jeden Kanal verlässlich verfügbar.

Gleichzeitig bleibt das ERP schlank, fokussiert und seiner Kernaufgabe treu. Für Unternehmen mit wachsenden Produktportfolios entsteht so ein starkes Fundament, um Produktkomplexität zu skalieren, ohne die Kontrolle zu verlieren.



„Die nahtlose 100 % Integration zwischen Perfion, Dynamics und Sana Commerce war genau das, was wir wollten. Perfion ermöglicht es uns, Produktinformationen zu strukturieren und sie allen Beteiligten verfügbar zu machen.“

Marcel De Groot, Bereichsleiter bei Exalto B.V.



Bring Your Products To Life

Wir sind Boyum IT Solutions, ein globales Softwareunternehmen, das kleinen und mittleren Herstellern dabei hilft, ihre Produkte zum Leben zu erwecken! Wir unterstützen jede Phase der Produktentstehung, von der ersten Idee bis zum endgültigen Kundenerlebnis. Unser Fokus liegt auf der gesamten Produktwertschöpfungskette, die über die Lieferkette hinausgeht, um Unternehmen dabei zu helfen, Werte zu schaffen, Innovationen anzustoßen und Produkte mit Klarheit, Effizienz und Vertrauen zu liefern. Unsere Lösungen verbinden Menschen, Daten und Prozesse in den Bereichen Design, Planung, Produktion, Qualität, Lieferung und Markteinführung.

Wir agieren eher als vertrauenswürdiger Partner denn als traditioneller Softwareanbieter. Mit fundiertem Fachwissen, einer familienorientierten Kultur und zuverlässigen Innovationen begleiten wir Partner und Kunden durch echte Herausforderungen der Branche. Wir spielen eine strategische Rolle sowohl im SAP Business One- als auch im Microsoft Dynamics Business Central-Ökosystem, schaffen gemeinsam mit unseren Partnern und Kunden Mehrwert und treiben gemeinsames Wachstum voran.

Seit mehr als 28 Jahren sind wir zu 100 % partnerorientiert. Heute unterstützen wir über 15.000 Kunden zusammen mit mehr als 1.100 Partnern in mehr als 130 Ländern. Unser Ziel, „Bring Your Products to Life“, spiegelt wider, wer wir sind und was wir jeden Tag leisten. Durch menschenzentrierte Innovationen und Technologien, die für Menschen funktionieren, helfen wir Unternehmen dabei, Produkte zu entwickeln, die einen bedeutenden Unterschied in der Welt machen.





Boyum IT Solutions A/S

✉ sales@boyum-it.com

🌐 boyum-solutions.com

🌐 linkedin.com/company/boyumit

📺 youtube.com/user/boyumit

📷 instagram.com/boyumit

📍 Boyum IT Solutions
Sintrupvej 71b, 1th
DK - 8220 Braband